



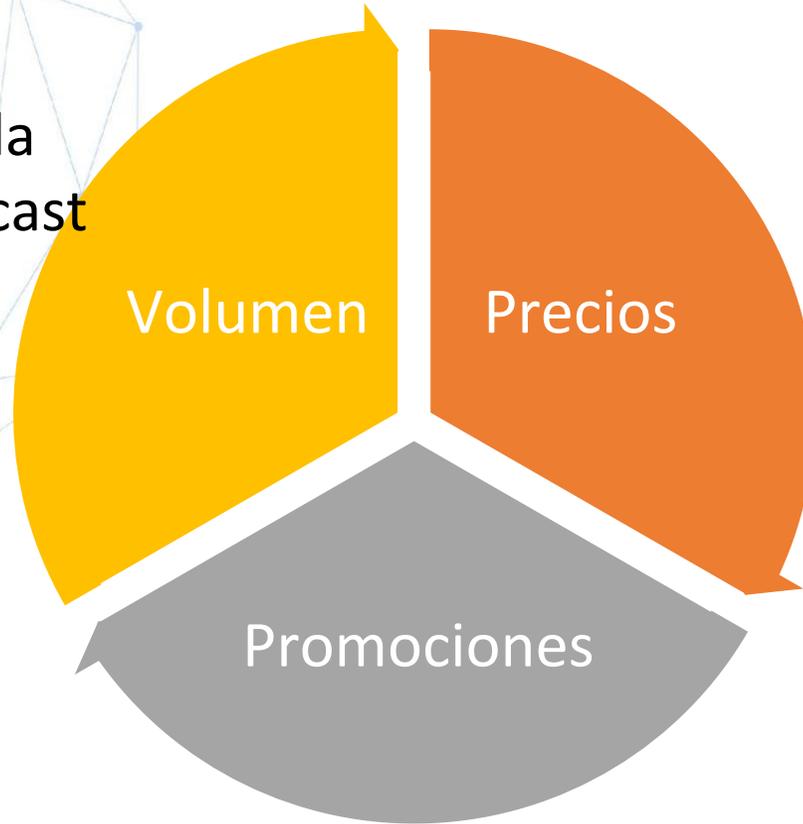
Predictive Sales Forecasting



Predictive Sales Forecasting

Desafíos

¿Necesitas mejorar la precisión de tu forecast de ventas?



¿Necesitas conocer tu precio óptimo para maximizar tu ganancia?

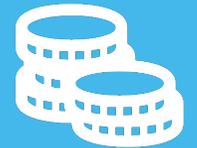
¿Necesitas medir la performance de las promociones y poder calcular la estimación de ventas de una futura promoción a lanzar?.

Predicción con base científica

Volumen de ventas



Precios



Promociones



Proyección de Volumen



- ✓ Utilizamos tus datos históricos para entender los patrones y comportamientos



- ✓ Contamos con mas de 10 modelos estadísticos para proyectar con el que mejor predice (menor error posible).



- ✓ Flexibilidad para pronosticar a cualquier nivel de agrupación (producto, familia, canal, segmento, provincia, etc)



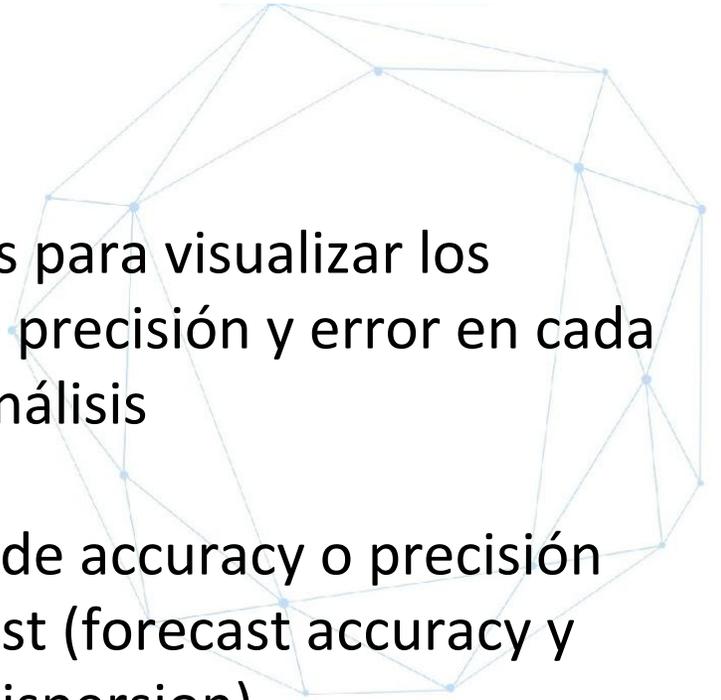
- ✓ Semáforos para visualizar los niveles de precisión y error en cada nivel de análisis



- ✓ Medición de accuracy o precisión del forecast (forecast accuracy y forecast dispersion)



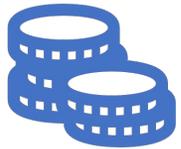
- ✓ Posibilidad de almacenar los datos en escenarios para hacer análisis de sensibilidad y what if



Precios



- ✓ Utilizamos tus datos históricos para entender el comportamiento de tu demanda



- ✓ Contamos con modelos de elasticidad precio para poder determinar el mejor precio posible maximizando la ganancia



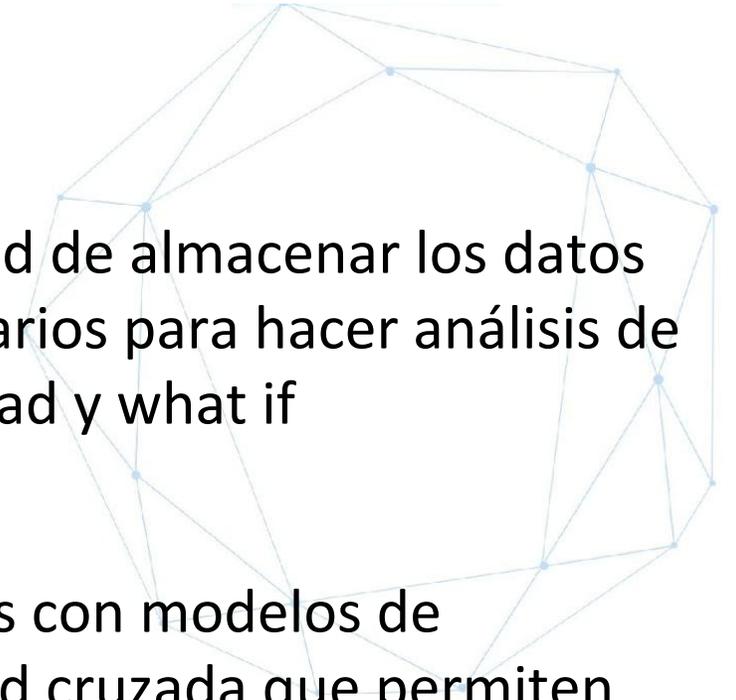
- ✓ Posibilidad de simular futuros cambios de precios para determinar impactos en los volumen de ventas



- ✓ Posibilidad de almacenar los datos en escenarios para hacer análisis de sensibilidad y what if



- ✓ Contamos con modelos de elasticidad cruzada que permiten determinar el impacto en tus ventas de acuerdo a los variaciones de precios de los competidores y poder maximizar el ingreso en función del precio de la competencia.



Promociones



- ✓ Utilizamos tus datos históricos para entender el comportamiento de tus promociones



- ✓ Ampliamos el análisis considerando quiebres de stock, feriados, cantidad de días que dura cada tipo de promoción, etc



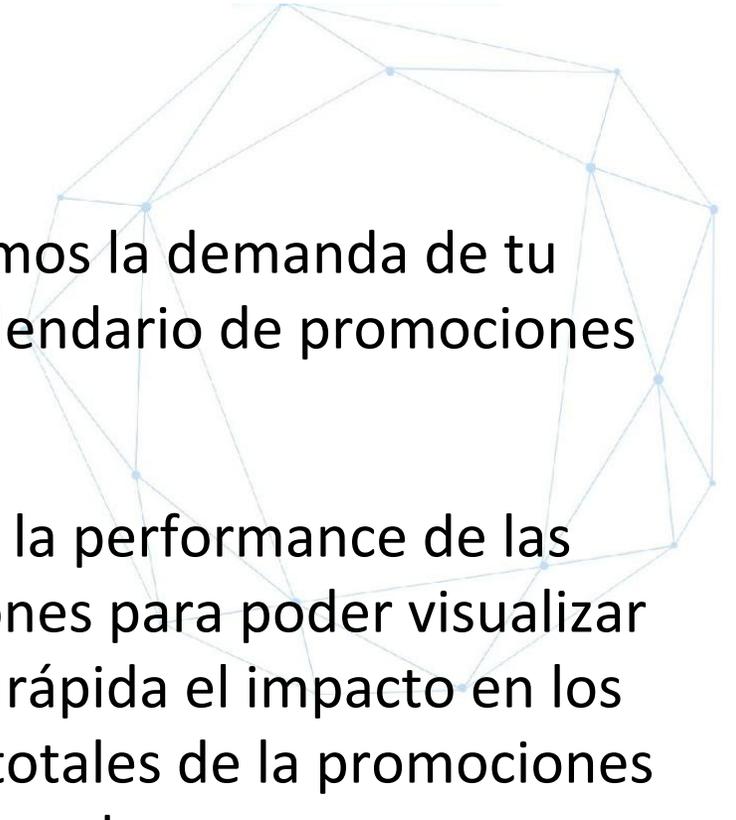
- ✓ Flexibilidad para pronosticar a cualquier nivel de agrupación (producto, familia, canal, segmento, tienda, etc)



- ✓ Proyectamos la demanda de tu futuro calendario de promociones



- ✓ Medimos la performance de las promociones para poder visualizar de forma rápida el impacto en los ingresos totales de la promociones vs venta regular.





Predictive Sales Forecasting

Beneficios

-  ✓ Mejora tu precisión de forecast de ventas evitando quiebres de stock o sobre stock en los almacenes
-  ✓ Mayor velocidad para la toma de decisiones
-  ✓ Confiabilidad en los datos
-  ✓ Maximización de ingresos totales optimizando precios y promociones.
-  ✓ Análisis self service



Predictive Sales Forecasting

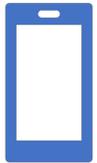
¿Porque elegirnos?



✓ Rápida implementación



✓ Solución en la nube para mayor facilidad.



✓ Disponible desde cualquier dispositivo



✓ Fácil de administrar por el usuario final





Ver video de la solución



<https://www.youtube.com/watch?v=OPxN6b5OQEQ>